

Consejos de un padre dirigidos a la hija que se inicia en el mundo comercial

Hola hija :

Solo pretendo exponer unos pensamientos, algunos obsoletos, otros básicos, otros actuales,y lo mas importante, adaptables y cambiantes al entorno (es lo que diríamos : la postura inteligente, cuya equivalencia seria al animal camaleón y como decía Darwin : no sobrevive,la raza mas fuerte, ni la mas inteligente, sino la que mejor sabe adaptarse a los cambios). Con mentalidad peliculera de catástrofe nuclear, seria la cucaracha el animal que sobrevive y se adapta.

Dentro del entorno de una empresa, hay tres aspectos importantes que para mi son la base de la continuidad del crecimiento profesional :

-En el día a día ,tienes que convivir con dos acciones : la reactividad y la proactividad. La fullarada te tiene que dejar ver la proactividad,mata los temas fáciles para concentrarte en los difíciles.

-Siempre una empresa pone objetivos muy ambiciosos, que desde el nº 1 ,van bajando en cascada.El hecho de ser ambiciosos significa que son alcanzables en un 50%,70% u 80% (ellos ya cuentan con esa previsión).

Tu has de ir siempre un paso más ,comparándote con tus compañeros con la siguiente reflexión : ¿con las mismas herramientas, con el mismo mercado,y entorno, estoy por debajo,igual,o por encima.Con esto te quiero decir,que si tienes claro este punto,es muy importante quitarte presión,actuando con **transpiración** (esfuerzo) e **inspiración** (genialidad).

-Estar siempre alienado con la estrategia de la empresa,piensa que cuando vienen maldadas,el lobo herido da dentelladas,y es el momento de sentirte segura en como lo haces,como puedes mejorar,como te adelantas a la jugada, y entonces ya vendrá la caja de herramientas, que la empresa se verá obligada a facilitar,para conseguir el plan de desarrollo establecido,mientras tanto, la opción mas inteligente es no atacar públicamente al lobo herido (mando).

Además de profundizar en los puntos anteriores,mezclo ideas y parámetros,que me han ayudado ,fruto de mi mirada siempre hacia delante,aprendiendo de los errores del pasado y buscando siempre el vaso medio lleno,por encima del vaso medio vacío.

Dichas ideas ,solo han sido válidas para mí,ya que aunque tengas mis genes,tu siempre deberías de captar todo lo positivo que creas que te aporte valor,descartando todo aquello que consideres secundario o que no tenga valor para ti.

Creo en la casualidad,el accidente,la lotería negativa,ya que somos 7.200 millones de personas ,y alguno le toca hoy ,mañana, o cualquier otro día ,llamado destino, pero si tienes dignidad contigo misma, eres luchadora,te preparas para lo negativo, siempre tendrás fuerza de voluntad, hasta el último respiro,con la máxima elegancia (con el mejor frac o el vestido mas elegante de la moda del momento) para quitarte todos los pedacitos de energía negativa que se han adherido a tu interior.

En la vida hay mucha transpiración (para ganar dinero), y debes visualizar y ver la inspiración necesaria que siempre está latente en cualquier persona (sin ser Dalí, Leonardo Da Vinci, o cualquier otro genio de la humanidad) y en todos los segundos de la vida,debiendo ser la chispa que sobresalga sobre la niebla gris.

Creo ilusión por los avances conseguidos,sin perder jamás de vista ,las recaídas que son absolutamente normales y que producen retrocesos, pero siempre has de buscar resortes de resurrección, que te vuelvan a situar en la última posición de avance.

El grado de disciplina es directamente proporcional a los resortes que utilices para salir del barro (estados problemáticos o negativos).

¡ Cómo no! ,estamos en una sociedad hipócrita, falsa y donde la lucha por la supervivencia y felicidad,la debes digerir,conviviendo con la política,acciones ,pensamientos fríos, visión de perspectiva a medio y largo plazo e intentar mitigar las acciones en caliente (solo son válidas ,si son motivos de inspiración, que te catapulten hacia un paso mas , revertiendo en el crecimiento personal de dentro hacia fuera), los climas del buen rollo, la hipocresía política y una sonrisa, te harán conseguir más cosas. Debes de palpar y sentir si creas liderazgo fruto del talento (milla extra de capacidad de trabajo y punto de referencia en los demás) , bañado siempre con la empatia (ponerme en los zapatos del otro).

La empatia es la base del diálogo,la negociación y la comunicación productiva (yo apporto y tu me aportas).

En este panorama idílico, siempre se esconde la maldad y la envidia, como puntos negros que debes intentar afrontar. Posiblemente la maldad,no se debe encarar (si no puedes con tu enemigo,únete a él y espera el momento de sacártelo de encima o atacarlo)

La envidia,la debes encarar potenciando estados de humildad ,cortesía, sabiendo escuchar al envidioso,evitando la confrontación que te llevaría a una actitud estúpida.

Has de tener claro ,que nadie está en listón 10, ni el multimillonario Bill Gates (seguro que también tiene zonas oscuras, también envidia a muchas personas humildes)

Mucha atención a la piel de plátano : trampas que te ponen con la finalidad de que te estrelles, debes acostumbrarte a verlas, olerlas y afrontarlas (son las armas de la maldad y la envidia).

En el mundo laboral (principio básico),todos trabajamos en equipo,donde aprendes,te aportan , debiendo ser esponja que absorbe los valores y apartar la contaminación escondida en excusas,apatia y falta de soluciones hacia el horizonte rentable.

El camino rentable son todas aquellas acciones que produzcan con efecto multiplicador el movimiento que revolucione la masa crítica que da el beneficio,osea “los clientes”, que son la razón de ser del mundo comercial.

En ese mundo el olfato comercial debe definir a que mercado me tengo que dirigir,!que les puede ofrecer mi empresa!, ¡ como está posicionada respecto a la competencia!, y sobretodo que puedes hacer tú para mejorar la situación de partida.

Por poner un símil ,es como aquella famosa frase de un presidente americano,que decía : además de lo que tu país puede hacer por ti, ¡tú que puedes hacer por tu país!

Cualquier producto o servicio,puesto en el mercado ofrece unas perspectivas de satisfacción,llamesmosle 10 (expectativa teórica), en mi sector decimos que la diferencia está en quien más se acerca al 10 (ya que el 10 no existe nunca). Debes pelear por acercarte al 10, pero sabiendo que ese 10 ,nunca existe,ya que somos dientes de sierra ,con subidas y bajadas (como gráficos de la bolsa),donde es muy importante,que se produzca lo mas rápido posible el rebote de la bajada hacia la subida.Por decirlo graficamente,es como la caída en un pozo,cuanto más caes, más te costará levantarte. Siempre debes estar preparada para justificar las acciones que te pueden examinar, para ver si el camino que trazas en el día a día es el correcto. Pero nunca te quedes con la mente en blanco o sin balas en la recámara. La seguridad de controlar tu mundo laboral te proporcionará energía para afrontar lo malo de la vida.

A veces esperamos que nos valoren mucho mas en la empresa y perdemos de vista que nos pagan a final de mes sin ningún día de retraso y el contador se pone a cero el 1 de enero de cada año,donde la sudoración con la inspiración inteligente del día a día, crean el acercamiento a la consecución del objetivo final.